



jest czołowym producentem mrożonych warzyw i częścią największej w Europie Centralnej grupy rolno spożywczej.

Dowiedz się o nas więcej na www.masfrost.pl i dołącz do zespołu w Ziębicach!

SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY / KEY ACCOUNT MANAGER

Jeśli dobrze czujesz się w obszarze sprzedaży,
lubisz ciągle wyzwania i z łatwością nawiązujesz kontakt z ludźmi,
a przy tym jesteś osobą świetnie zorganizowaną,
dołącz do naszego zespołu handlowców!

Weźmiesz odpowiedzialność za:

- Współpracę z kupcami największych sieci handlowych w Polsce
- Rozwój bazy klientów eksportowych
- Negocjacje oraz skuteczne wizyty handlowe
- Śledzenie i analizę informacji rynkowych z kraju i zagranicy
- Przygotowywanie oraz negocjacje kontraktów handlowych
- Realizację sprzedaży wg założonych planów
- Skuteczne zdobywanie klientów podczas targów
- Kreowanie propozycji nowych produktów

Jeśli posiadasz:

- Znajomość języka rosyjskiego w stopniu pozwalającym na swobodną komunikację (wskazana)
- Znajomość języka angielskiego (będzie dodatkowym atutem)
- Doświadczenie zawodowe na oferowanym stanowisku lub w dziale obsługi klienta
- Znajomość rynków wschodnich (będzie dodatkowym atutem)
- Łatwość nawiązywania kontaktów
- Umiejętności negocjacyjne
- Doskonałą organizację pracy
- Samodyscyplinę, sumienność, zorientowanie na cele
- Prawo jazdy kat. B

Możemy Tobie zaoferować:

- Dużą samodzielność i odpowiedzialność w pracy
- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- System premiowy
- Niezbędne narzędzia pracy
- Ubezpieczenie NNW opłacane przez Zakład
- Dofinansowanie do nauki języka angielskiego
- Możliwość rozwoju zawodowego i wsparcie w podnoszeniu kwalifikacji
- Możliwość objęcia ubezpieczeniem grupowym
- Świadczenia z ZFŚS

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji na adres praca@masfrost.pl



НА РОБОТУ ПОТРІБЕН СПЕЦІАЛІСТ ДС ПРОДАЖІ/ТОРГІВЛІ на заводі MASFROST

В ОБОВ'ЯЗКИ ВХОДИТЬ:

- Пошук нових клієнтів
- Візити в рамках торгівлі
- Опіка над клієнтами
- Висилати оцінювання продукції до клієнтів
- Підтвердження специфікації при співпраці з відділом контролю якості
- Відстежувати і аналізувати інформацію ринкових продажі в краю і за кордоном
- Організація приготування і висилки проб до клієнтів

ВИМОГИ:

- Знання польського , говорити і писати
- Знання англійського B1
- Досвід роботи в сфері продажу і обслуги клієнта
- Добре бачення і ознайомлення ринку на сході
- Легкість знаходити контакти
- Навики ведення переговорів
- Досконала організація часу роботи
- Дисципліна, орієнтація на задану ціль
- Посвідчення водія кат. B

НАТОМІСТЬ ПРОПОНУЄМО:

- Велика незалежність і відповідальність в роботі
- Стабільне працевлаштування на основі трудового договору
- Страхування NNW, можливість повного страхування, переваги фонду соціальних виплат ZFSS
- Бонусна система
- Все необхідне для роботи
- Дофінансування до навчання англійського язика
- Можливість професійного розвитку і підвищення кваліфікації